



ログミーファイナンス主催 IRセミナー

株式会社ガイアックス

証券コード 3775

会社概要

2026年6月末時点

会社名	株式会社ガイアックス Gaiax Co.Ltd.	従業員数	133名（連結・正社員）
企業理念	ガイアックスは、「人と人をつなげる」を企業理念とし、人と人とのコミュニケーションの促進や、コミュニケーションを行うサービスや事業の創造に力を注ぎ、世の中全体を思いやる社会の実現に取り組んでいます。	事業内容	・ソーシャルメディアサービス事業 ・インキュベーション事業 ・web3/DAO事業
代表者	代表執行役社長 上田 祐司	上場市場	名古屋証券取引所 ネクスト市場 証券コード 3775
設立	1999年3月5日	発行株式数	5,337,452株
資本金	10百万円	株主数	3,172名（2026年6月末時点）
本社	〒102-0093 東京都千代田区平河町 2-5-3 MIDORI.so NAGATACHO	決算	12月

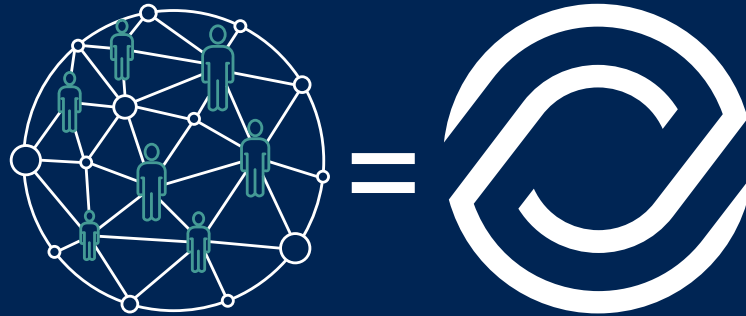
目次

- 会社紹介
 - ミッション・フィロソフィー・特徴/強み
 - 注力している成長領域
- 中期経営方針
 - 中期経営方針・業績目標
 - 中期経営方針・株主還元方針

GAIA X MISSION

人と人をつなげる

EMPOWERING THE PEOPLE TO CONNECT



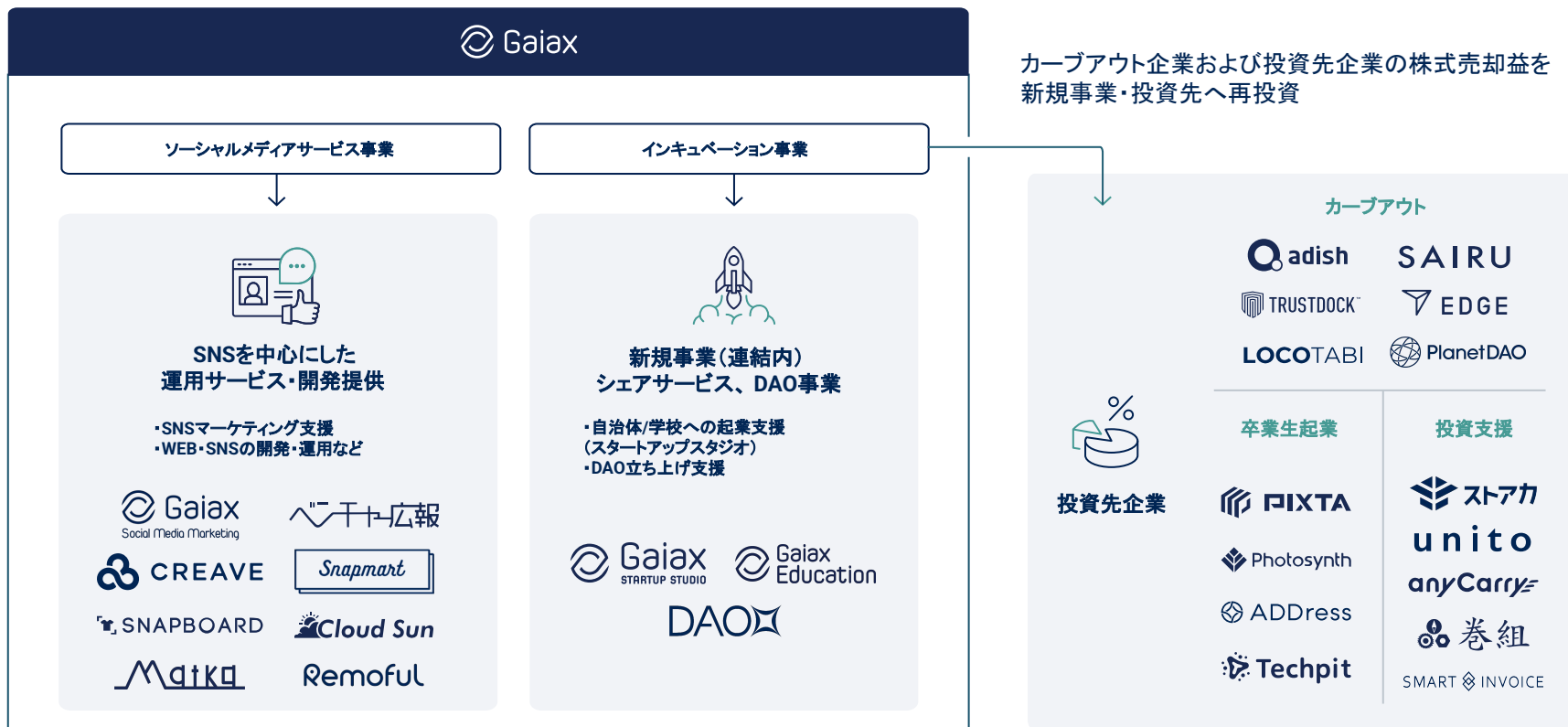
ガイアックスは、人と人をつなげるため、
ソーシャルメディア、シェアリングエコノミーとweb3/DAOに注力し、
社会課題の解決を目指すスタートアップスタジオです。

人と人がつながる社会とは

世界中の誰もが、他人のことを自分のことのように感じ、
互いが互いを自然と助け合う社会



当社事業概要



注力している 2つの領域

SNSを軸とした マーケティング支援



セグメント売上高前年比10.3%※
成長、複数SNS横断の
マーケティング支援

起業支援 (スタートアップスタジオ)



1万人に起業家教育を提供、
自治体受託のスタートアップ
輩出支援が伸長

注力している 2つの領域

SNSを軸とした マーケティング支援



セグメント売上高前年比10.3%※
成長、複数SNS横断の
マーケティング支援

起業支援 (スタートアップスタジオ)



1万人に起業家教育を提供、
自治体受託のスタートアップ
輩出支援が伸長

ソーシャルメディアの運用・マーケティング支援

豊富な実績、支援の幅広さが評価されるSNSマーケティング支援

戦略性

戦略設計・コンサルティング・分析



支援実績
1,500社以上

+

企画クリエイティブ

企画・クリエイティブ制作



CREAVE

クリエイターネットワーク

35万人

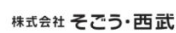
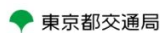
ガイアックスグループのそれぞれの得意領域を生かし
戦略と企画クリエイティブの両面から
企業様のSNSマーケティングを支援

複数のSNSを横断し、統合的に企画・運用

戦略設計、リサーチ、クリエイティブ制作、炎上対策、SNS運用代行までを
ワンストップで提供する「統合型SNSマーケティング」の支援を展開。
ナショナルクライアントを中心に受注し、安定的に事業成長



運用実績10年以上、累計支援実績 1,500社以上



豊富な実績、支援の幅広さが評価されるSNSマーケティング支援

1

豊富な知見と実績

- ・日本のSNSマーケティング黎明期から事業を展開
- ・主要SNSを横断し、大手企業を中心に総合支援

累計支援実績

1,500社以上

2

支援の幅の広さとカスタマイズ性

- ・戦略設計から運用改善・クリエイティブ・炎上対策まで
- ・パッケージ売りではないオーダーメイドの支援設計

支援スタイル

オーダーメイド

3

ガイアックス×CREAVEの共同支援

- ・戦略性のガイアックス × 企画クリエイティブの CREAVE
- ・コンペでも「戦略性」が支援会社選定の決め手に

クリエイターネットワーク

35万人

オリジナルのショートドラマ『マジ明日』が総再生回数 10億回を突破

※2026年2月25日時点

高校生のリアルな青春を描いた、SNS運用型ショートドラマIP

本気出すのは明日から

開始10ヶ月 総再生回数10億回突破！
SNS総フォロワー43.2万人超え！



テレビ東京とCREAVE、開始6ヶ月で総再生回数10億回・フォロワー45万人を突破

ショートドラマ発のアカウント『これじゃ在り来たりすぎる。』は2025年12月の開設からわずか6ヶ月で到達。
エンゲージメント率は同規模アカウント平均の4～9倍となる4.6%を記録。
反響を受けて企業タイアップ向けプロモーションプランの提供を開始



総再生回数
10億回突破

総フォロワー数
45万人突破

エンゲージメント率
4.6%



人材紹介会社向けコンサルティング事業(株式会社Matka)

SNSマーケティングのノウハウを HR支援業界でも活用
リファラルでの人材紹介会社の母集団形成支援コンサルを開始



中野 祥子 | 株式会社 Matka 代表

リンクアンドモチベーション社に新卒入社し人材紹介サービスの立ち上げを経験。リクルートキャリア(現リクルート)を経て、2020年12月に株式会社 Matkaを創業。2025年10月に株式会社ガイアックスへジョイン。

創業以来の支援実績

約 **180** 社

対象エージェント規模

3名~3,500名

戦略～育成支援

スカウトマネジメント・代行支援

リファラル集客支援

戦略設計から育成・スカウト・リファラルまで、エージェント様の成長を一貫してサポート

SNSマーケティングのノウハウを HR支援業界でも活用 売り手市場の HR業界において、広告以外のマーケティングが重要に

エージェント様を取り巻く環境 - 集客の厳しさが一層増している



求人倍率の増加

2.5倍

2025年10月時点／
求人倍率は年々増加 *1



スカウト返信率の低下

6.7%

2025年／2020年比3.7pt減
・2024年比0.5pt減 *2



スカウト媒体の価格改定

**利益率
が低下**

スカウトに依存した
状態では収益性が悪化

新たな集客経路の構築が急務。
その1つとして注目されているのが「リファラル」

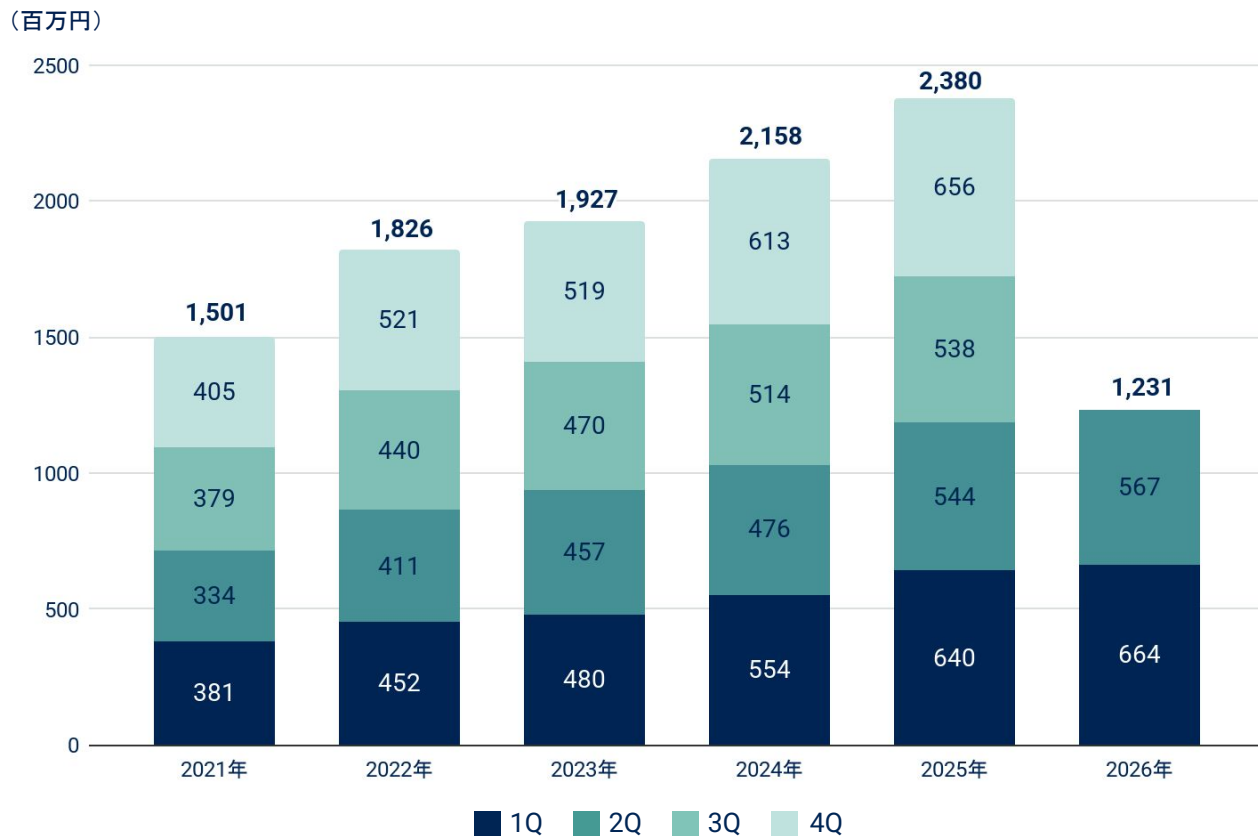
リファラルを含め人材紹介会社向けコンサル事業は順調に拡大中！

*1 パーソルキャリア株式会社「転職求人倍率レポート(2025)」(2025年11月20日発表)より引用

*2 株式会社ダイレクトソーシング「スカウト返信率データ完全公開【2025年版】」より引用

ソーシャルメディア サービス事業 連結売上高の推移

SNS市場の活況を背景に、
マーケティング支援関連の受
注が堅調に推移

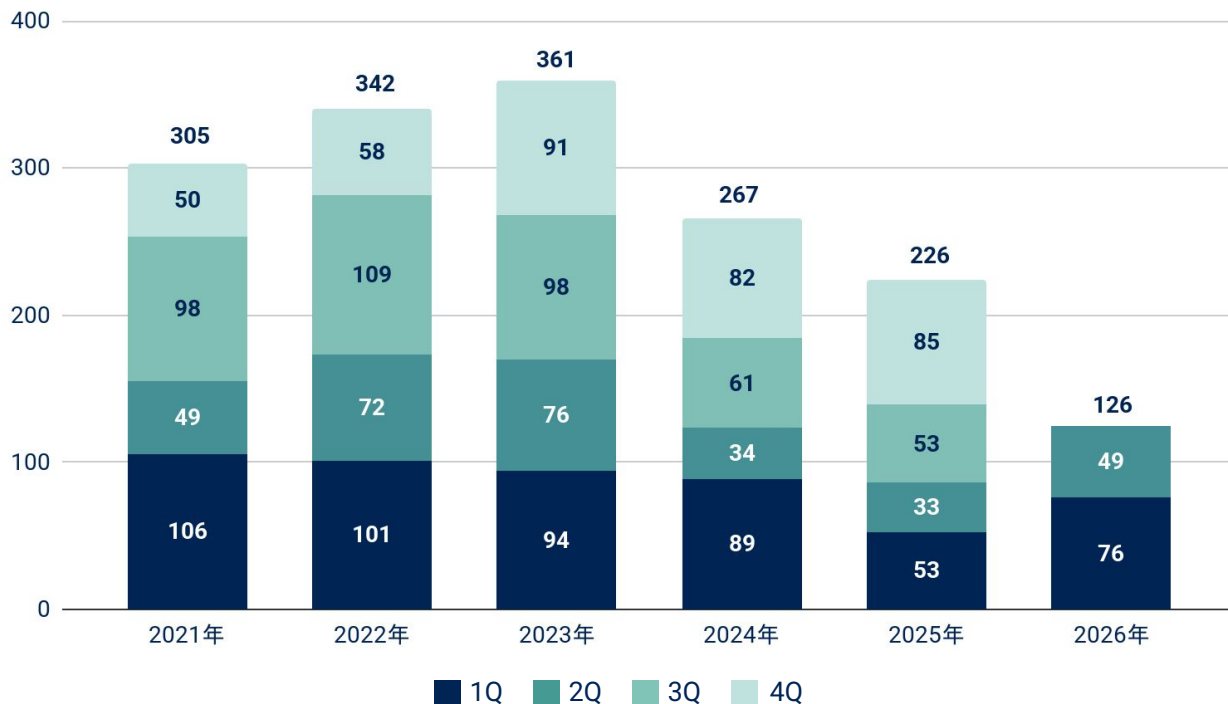


EDGE株式会社は2021年1月に連結除外とな
っております。

ソーシャルメディア サービス事業 連結営業損益の推移

増収による利益の押し上げ
があるものの、収益基盤の
強化に向けた投資、特に
ショートドラマ事業及びHR領
域での先行投資を継続

(百万円)



EDGE株式会社は2021年1月に連結除外とな
っております。

注力している 2つの領域

SNSを軸とした マーケティング支援



セグメント売上高前年比10.3%※
成長、複数SNS横断の
マーケティング支援

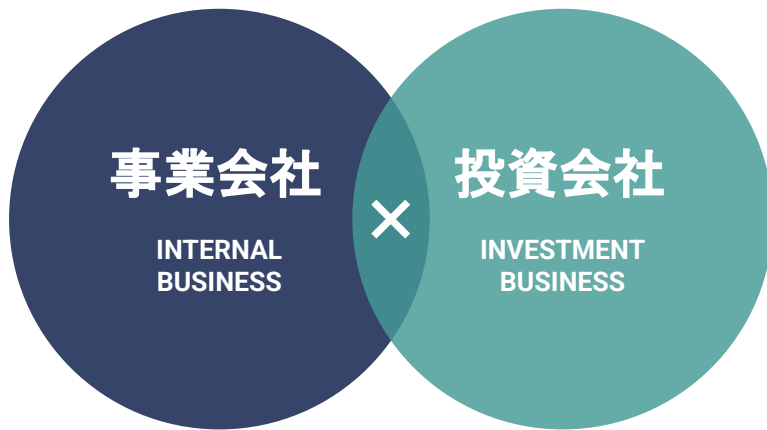
起業支援 (スタートアップスタジオ)



1万人に起業家教育を提供、
自治体受託のスタートアップ
輩出支援が伸長

社内事業と投資事業がハイブリッド型になった カーブアウト機能を持つ独自のビジネスモデル

SNSマーケティング支援で
企業から月額費用をいただく
事業収益（インカムゲイン）



社内外のスタートアップ企業へ
投資し、投資先企業が上場した
際に利益を得る
投資収益（キャピタルゲイン）

カーブアウト: 会社分割の一種で、親会社が戦略的に 子会社や自社の事業の一部を切り出し (carve out) 新会社として独立させること。

GAIA IN NUMBERS

事業輩出



6割が起業

新卒入社卒業生の起業割合

新卒入社し卒業した人の6割が起業
する環境です。

事業輩出



当社投資先

5社が上場

(当社インターン卒業生創業、
当社非投資先を含めると8社上場)

圧倒的な事業立ち上げ経験が、圧倒的な成長経験に

20代成長環境ランキング

(インターネット業界)

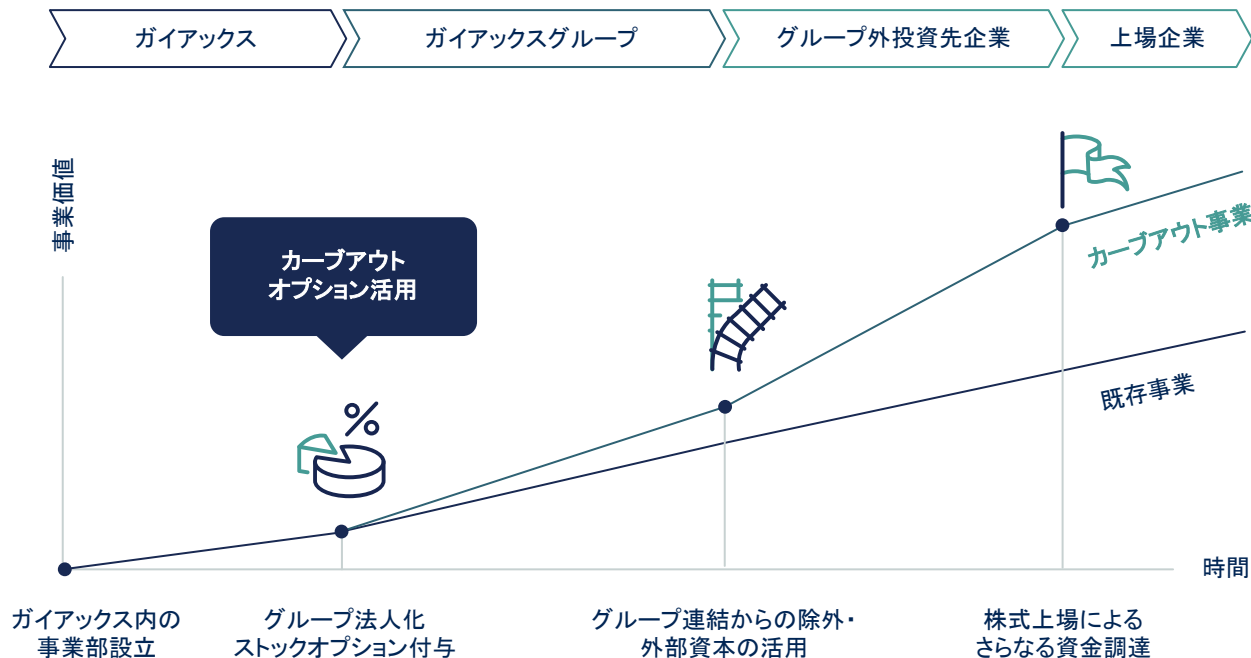
★★★★★ 4.9

全6万社の上位1%

openwork

カーブアウト機能を活用した事業の成長加速

事業単位でカーブアウト(法人化)し、外部を含めたリソースを活用



インキュベーション事業 投資先パイプライン

アーリーステージ

IPO等

バリューアップ

 ADDRESS

多拠点居住サービス

 anyCarry

シェア型のデリバリー

 BLOCKSKY Inc.

web3広告プラットフォーム

 CO-NECT

Web受発注システム

 D-Chain

NFTマーケットプレイス

 LOCOTABI

ローカル体験

 TRUSTDOCK

API型本人確認サービス

 Home Trimmer

出張トリミング

 ホリエモンAI学校

生成AIの研修・コンサル

 KAMADO

アート×web3コミュニティ

 巻組

空き家活用シェアハウス

 MIRAI INSTITUTE

シェアオフィス

 OTERA STAY

寺社民泊体験

 Piece

不動産投資FinTech

 PlanetDAO

不動産投資DAO

 Runtrip

ランニングシェア

 SAIRU

マーケティング支援

SMART  INVOICE

クラウド請求書管理

 SOILNOKIDS

D2Cマーケティング

 SPACEE

会議室シェア

 スストアカ

まなびのマーケット

 Techpit

プログラミング教材

 つなげと

体験シェアアプリ

 unito

サブスク住居

 UT HealthTech

遠隔リハビリテーション

 Timee

2024年7月 東証グロース市場上場

 Photosynth

2021年11月 東証マザーズ上場

 adish

2020年3月 東証マザーズ上場

 APPBANK

2015年10月 東証マザーズ上場

 PIXTA

2015年9月 東証マザーズ上場

※掲載の投資先は一部です。

注目されている投資先

当社からカーブアウト



eKYC本人確認サービスと
デジタル身分証
「TRUSTDOCK」

当社卒業生が創業



多拠点生活プラットフォーム
「ADDress」

出資及び社外取締役で参画



住んだ日数分の家賃で
暮らせる住まい
「unito」

スピード対応・コスト削減で安全と信頼を

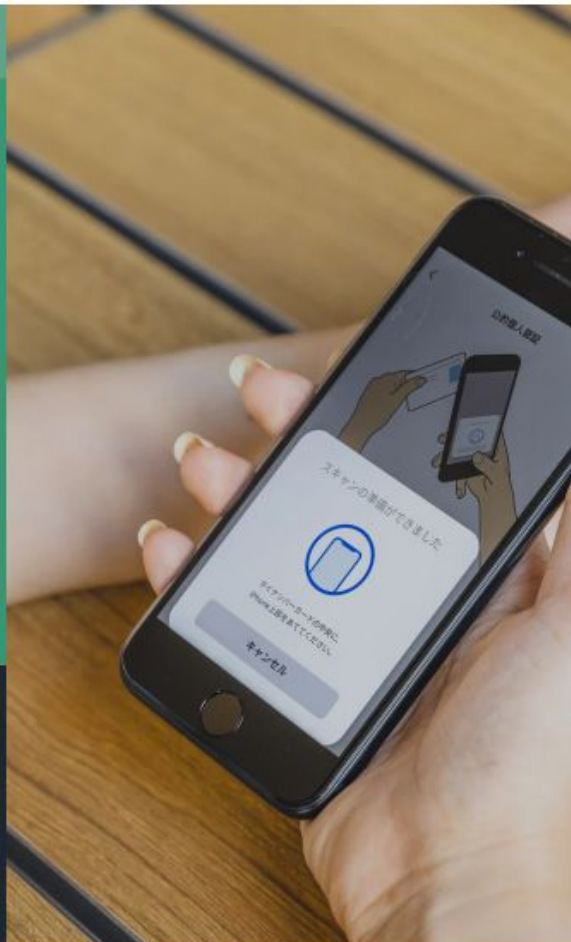
本人確認を スムーズに実現

TRUSTDOCKはデジタル本人確認・eKYCの専門会社です。
さまざまな顧客確認の課題解決をご支援します。

導入企業300社以上！多様な業界に
導入されて

eKYC導入社数 No.1

※2024年12月時点でのeKYCのコア機能を自社
開発している
サービスにおける導入社数（東京商エリサーチ調



デジタルIDとオンライン本人確認eKYCを展開する株式会社TRUSTDOCK

NEWS RELEASE



デジタルIDウォレット TRUSTDOCKアプリ

累計**300**万DL突破!

若年層ユーザーが増加し、
幅広い年代に広がるデジタルID基盤へ



有名投資家も多数参加

多拠点生活を叶える

住まいのサブスク「ADDress」



多拠点生活プラットフォームを提供する株式会社アドレス

ANA未来創造ファンド・AgVentureLabと資本提携



資本提携のお知らせ





会員数 **9万人** 突破

※ 2026年3月時点



帰らない日は家賃が下がる住まいを提供するUnito

スマホで契約、即日暮らし。

2026年5月、一般社団法人日本経済団体連合会入会

2025年6月、シリーズDラウンドで総額約10億円の資金調達を完了



スタートアップスタジオの知見を
起業家輩出支援として自治体へ提供



自治体・教育機関に 起業家輩出支援を提供

政府の「スタートアップ育成5か年計画」が後押し

東京都をはじめとする自治体や企業で
スタートアップや起業家輩出支援

起業支援(スタートアップスタジオ)

スタートアップ育成トレンドを背景に、自治体や民間企業からの案件受注を継続



自治体・企業からの案件受託



他多数



教育機関・自治体からの案件受託



他多数

起業家候補育成に関する取り組み



起業家支援・スタートアップ創出
を加速させる
「スタートアップスタジオ協会」

ガイアックスが設立した
日本国内のスタートアップ普及を目指す組織



中学校・高校の
アントレプレナーシップ教育
プログラム「起業ゼミ」

60以上の学校で3,000名を超える生徒が参加。
2022年、経済産業省「キャリア教育アワード」経
済産業大臣賞(最優秀賞)を受賞



官公庁・自治体・教育機関等と
事業立ち上げや
スタートアップの支援

2023年4月かあ東京都の
職員を受け入れ

これらの知見を起業家輩出支援として自治体へ提供

STARTUP SEMINAR

STARTUP SEMINAR 起業ゼミ

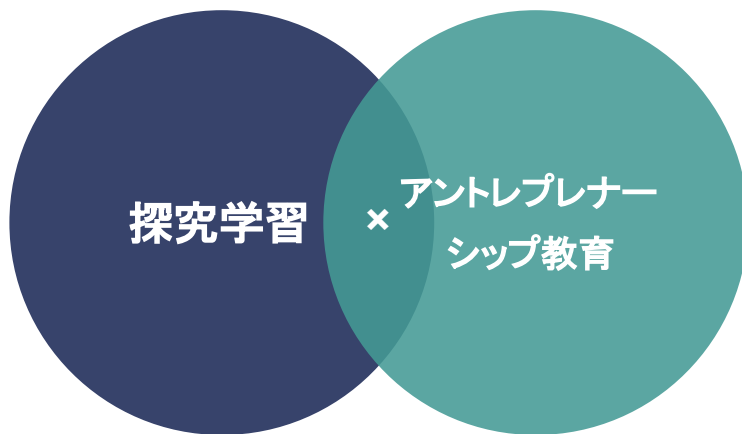
生徒も先生も熱中してしまう

起業がテーマの“本物の”探究学習

小中高生・大学生向けアントレプレナーシップ教育プログラム

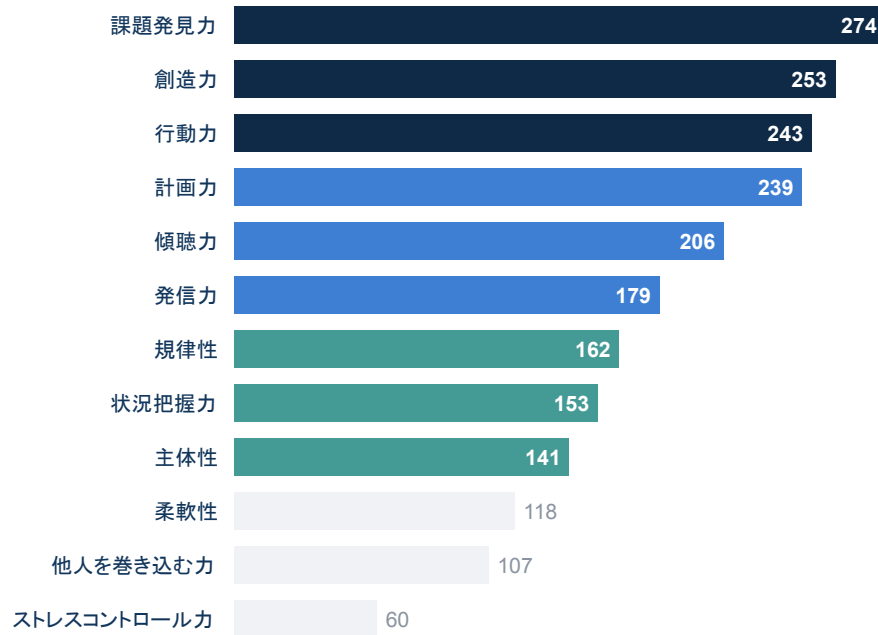
探究学習とアントレプレナーシップ教育の 唯一無二のハイブリッド型カリキュラム

新学習指導要領における「総合的な学習の時間」や「総合的な探究の時間」に即した内容・構成



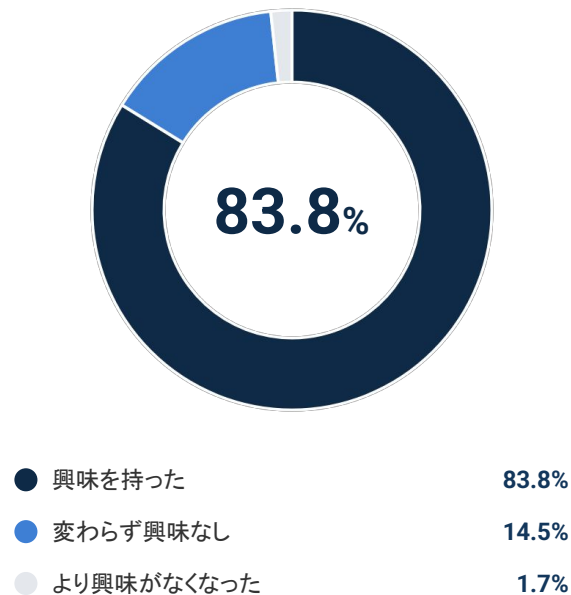
起業ゼミの効果(受講生アンケート N=400)

多くの生徒が非認知能力(社会人基礎力)の向上を体感



出典:株式会社ガイアックス調べ(複数回答・人数)

もともと起業に興味がなかった生徒の
80%以上が起業に興味を持つように



出典:株式会社ガイアックス調べ

分散型自律組織(DAO)の立ち上げ支援・ツール提供

SNSをはじめ、ファン・コミュニティのマネジメントの知見をweb3/DAO事業に活かし展開

GAIA DAO
CONSULTING

DAO



巻組
DAOシェアハウス
『Roopt DAO』



株式会社型
インベストメント DAO
『PlanetDAO』



地方自治体の
連合 DAO
『美しい村 DAO』



総務省・異能 vation
DAOで進めるアイデアソン
『Innovation』



博報堂キースリー
企業と顧客の共創型
商品開発ソリューション



日本特殊陶業
蒲郡サーキュラー DAO



日本郵船
社内 DAO



三井住友海上

三井住友海
上
DAO型採用



伊藤忠テクノソリューションズ
企業での DAO活用 PoC



大日本印刷
社内新規事業 /
PoCの予算決議の
DAO投票



科学技術振興機構
DAO型アイデアソン



群馬県
地方創生「ぐんま山育 DAO」

インキュベーション事業(web3/DAO)

2地域居住推進、関係人口創出における DAOでの資金調達など活用が拡大

香川県三豊市仁尾町で日本初の商店街DAOが始動し、県外の関係人口から1,480万円の出資を経て工事着工し店舗や施設がオープン。

また、web3の知見を活かし、ステーブルコイン活用によるEC・フリマ構築サービスを開始。

DAO

Blockchain Biz

セッション3

二地域居住推進と関係人口創出の現在地と未来
—人口のシェアを加速させる行政とビジネスの役割と可能性—

石松 恒
朝日新聞社
ネットワーク報道本部
総括マネージャー代理

関 昇一郎
長野県 副知事

津田 佳明
ANAホールディングス
株式会社
上席執行役員・未来創
造部長

廣渡 裕介
株式会社ガイアックス
DAO事業責任者、
スタートアップスタジ
オ事業 マネージャー

渡邊 和敬
国土交通省
国土政策局地方政策課
二地域居住政策推進官

一般社団法人シェアリングエコノミー協会主催：全国シェアリングシティ
フォーラム2026 in 福岡

PRESS RELEASE

決済手数料の常識を覆す。ガイアックス、ステーブルコイン活用により
「決済代行業者不要」のEC・フリマ構築サービスを開始
～スマートコントラクトによる自動送金・エスクローで、運営リスクの低減と低コスト化を両立～

ステーブルコイン決済対応ECサイト



ステーブルコイン決済を採用することで、
売上分配の自動化にも対応
新時代の決済をサポートしたECサイトを実現可能に

ステーブルコイン決済対応フリマサイト



ステーブルコイン決済を採用することで
スマートコントラクトベースで
エスクローを実現
安心・安全な取引を
ステーブルコインで実現可能に

インキュベーション事業

スタートアップ育成5か年計画で増加する全国の自治体の起業家輩出支援、
web3/DAOコンサルティングを中心に提供



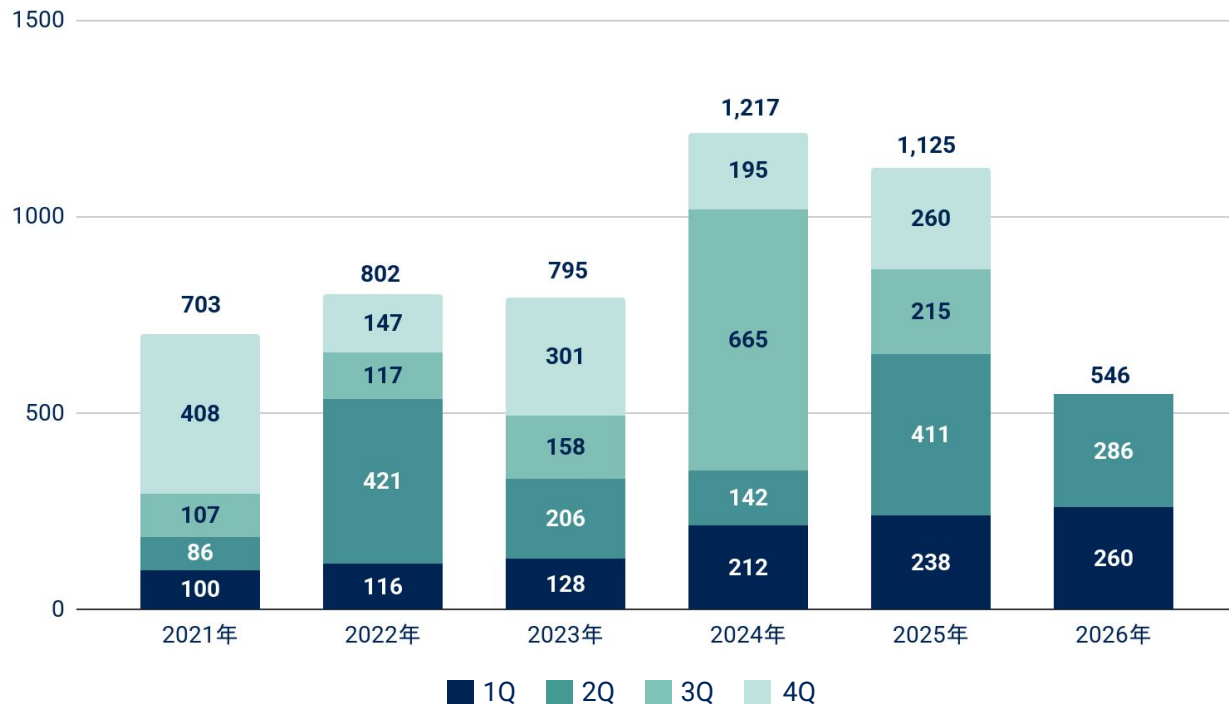
aini事業は、株式会社ロコタビに事業譲渡し、同社は、2026年12月期第2四半期連結会計期間より当社連結の範囲から除外となります。

インキュベーション事業 連結売上高の推移

前連結会計年度に受託した
大型の自治体案件の納品
完了が売上高の増加に寄
与。

一方、前年同期との比較で
営業投資有価証券の売却
はなし

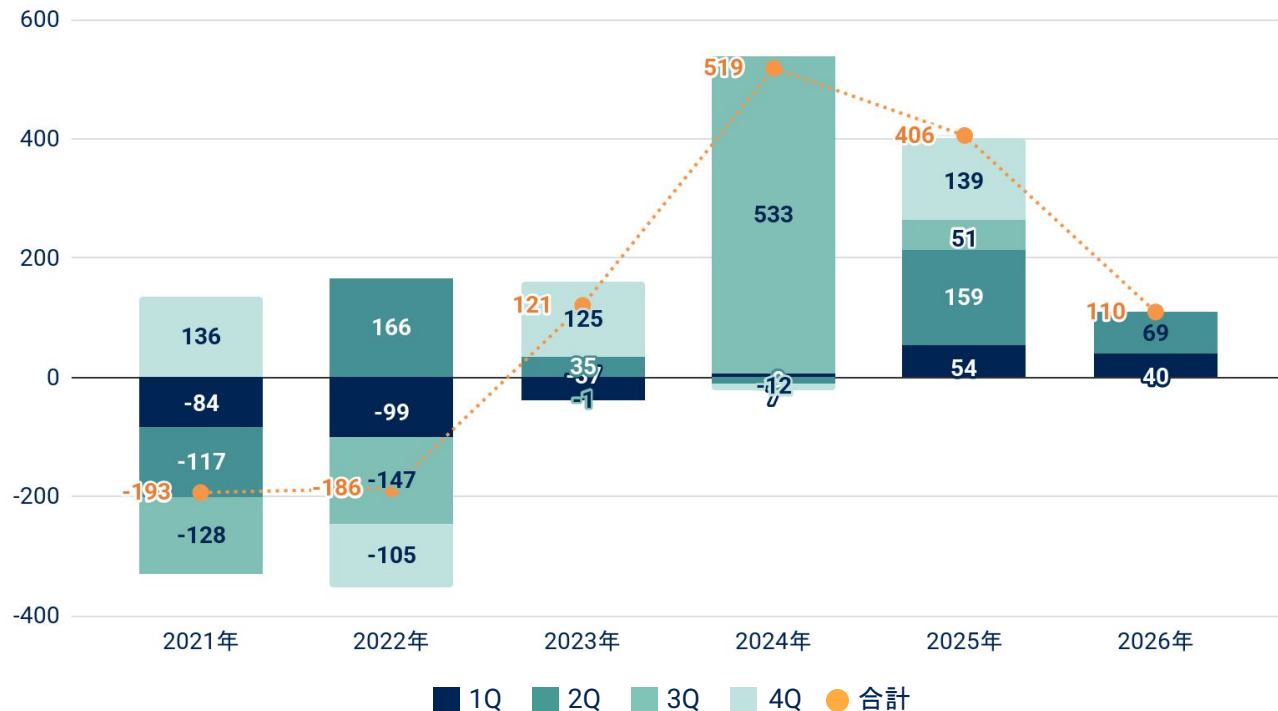
(百万円)



インキュベーション事業 連結営業損益の推移

前年同期との比較で営業投資有価証券の売却がなかったことに加え、事業拡大に向けた外部リソースの活用や人員体制の強化に伴う人件費の増加により、営業利益を押し下げ

(百万円)



目次

- 会社紹介
 - ミッション
 - 注力している成長領域
- 中期経営方針
 - 中期経営方針・業績目標
 - 中期経営方針・株主還元方針

中期経営方針(2023年-2027年度)

ソーシャルメディアサービス事業 SOCIAL MEDIA BUSINESS

年成長率

10%
以上

営業利益率

20%

インキュベーション事業 INCUBATION BUSINESS

コスト
コントロールと
投資規律の徹底

連結売上・利益・配当 CONSOLIDATED PROFIT & SALES

売上 全社経費込みの利益 配当

安定
成長

黒字

継続的
な配当

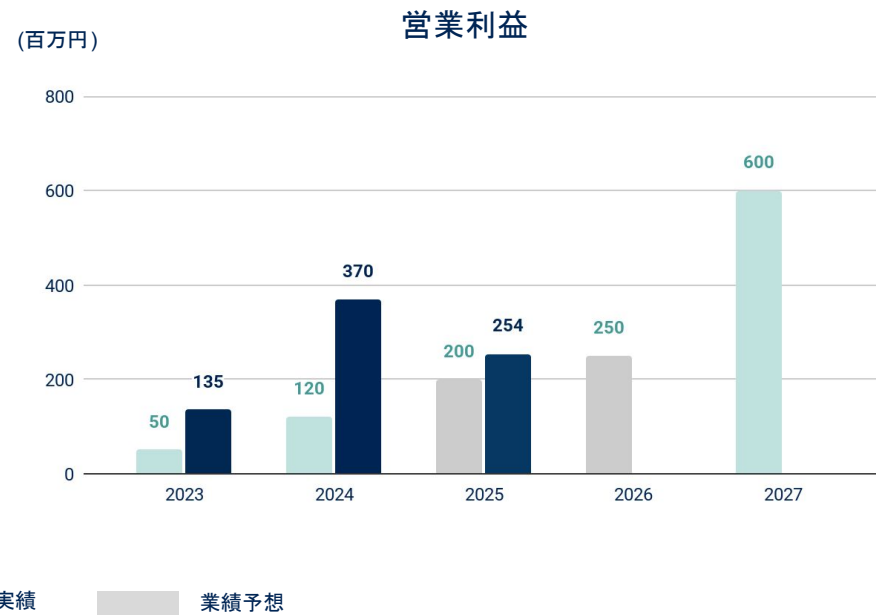
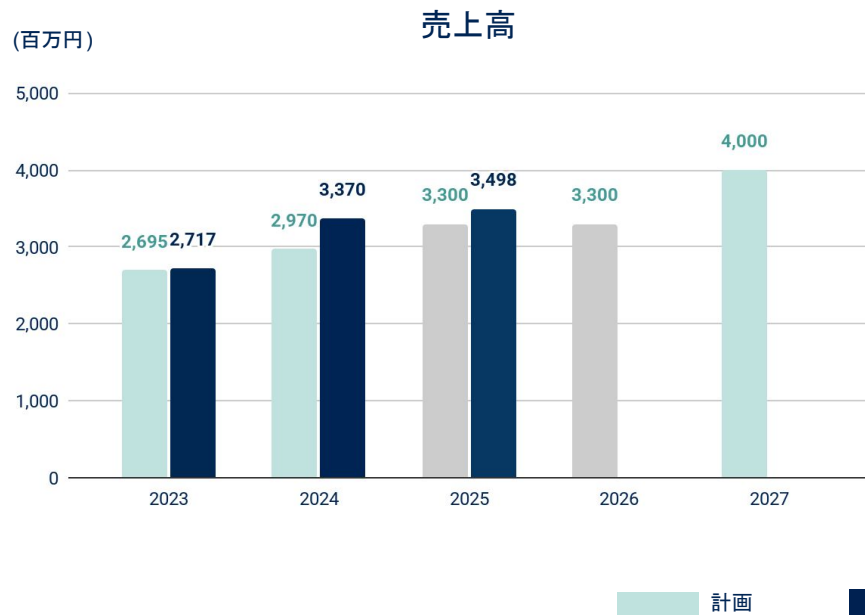
2023-2027年度 中期経営方針 業績目標

中期経営方針3年目は、売上3,498百万円、営業利益254百万円で着地
4年目は、売上3,300百万円、営業利益250百万円を目指す



中期経営方針の進捗状況

2025年12月期の実績は業績予想に対して、売上高 +6.0%、営業利益 +27.0%上振れ



2026年12月期 業績見通し

ソーシャルメディアサービス事業については、SNS・インフルエンサーマーケティング市場の成長を背景に、SNS統合支援やショート動画等のクリエイティブ領域を強化し、売上拡大を図ります。また、HR領域では高付加価値なソリューションを創出し、新たな収益の柱として育成することで、収益性向上と事業基盤の強化を推進します。

インキュベーション事業については、政府のスタートアップ支援策を追い風に、自治体等からの起業支援プログラム受託を継続します。蓄積されたノウハウにより運営を標準化・効率化し、安定成長を目指します。web3/DAO領域では、地方創生に資するDAO活用の先行事例開発に注力するため、短期的にはコストが先行する見込みですが、中長期的な成長基盤を構築してまいります。

単位: 百万円	2025年12月期 実績	2026年12月期 予想	YoY
売上高	3,498	3,300	-5.7%
営業損益	254	250	-1.9%
経常損益	204	220	7.7%
親会社株主に帰属する 当期純損益	218	180	-17.6%

株主還元方針

株主への継続的な利益還元を目標に

収益性の向上と経営基盤の強化を推し進め、継続的な配当を目指します。

2024年度	特別配当 ※	50円
	2024年12月期 期末配当額	5円
※ 当期の利益水準が期初の業績見通しを大幅に上回る見込みとなったため、 1株あたり50円の特別配当を実施(基準日 2024年6月30日)		
2025年度	2025年12月期 期末配当額(予定)	5円
2026年度	2026年12月期 期末配当額(予定)	5円

株主還元方針

自己株式の取得による株主還元の強化

2026年6月22日開催の取締役会において、自己株式の取得を決議いたしました。

取得枠 (取締役会決議)	取得し得る株式の総数	600,000株(上限)
	株式の取得価額の総額	2億円(上限)

※ 発行済株式総数(自己株式を除く)に対する割合11.76%／取得期間:2026年6月23日～2027年6月18日

取得方法:取引一任方式による名古屋証券取引所における市場買付

取得状況 (2026年7月31日時点・累計)	取得した株式の総数	28,800株
	株式の取得価額の総額	12,646,800円

※ 取得枠に対する進捗率:株数ベース 4.8%／金額ベース 6.3%

※ 株主優待制度は2025年12月31日を基準日とする贈呈をもって廃止し、株主還元を配当および自己株式の取得に一本化します。



質疑応答



IRセミナー

株式会社ガイアックス

証券コード 3775